

SCALE & AUTOMATE

The
PASSIVE PLAN

van 0 tot 10k maanden. Mijn strategie en tips

WWW.ONLINE-VA.NL

How to: Passieve verdienmodellen toevoegen aan je business



Extra verdienmodellen toevoegen aan je bedrijf = een must om écht die vrijheid als ondernemer te kunnen ervaren.

Wat ik heb gedaan? 🖱️ Ik ging als eerst aan de slag met affiliate marketing. Dit is super eenvoudig om mee te starten en het levert mij iedere maand een fijn extra inkomen op. En ja, dit is óók voor jou mogelijk.

Daarnaast ben ik aan de slag gegaan met:

- 🖱️ Een eigen online cursus aanbod
- 🖱️ Digitale producten verkopen (via o.a. Etsy, websites en creative market)
- 🖱️ Mijn aanbod aangepast en maar liefst 5 verdienmodellen toegevoegd
- 🖱️ Waaronder een team/poule opgezet, waarbij ik commissie ontvang over een gekoppelde samenwerking tussen een bedrijf en OBM/VA

“ Nu genereer ik tussen de 2k en 4k per maand aan extra inkomsten zónder daar extra tijd voor kwijt te zijn of harder voor te hoeven werken. Dit zorgt voor meer rust in mijn hoofd en meer tijd voor mijn gezin.”

Denk jij nu: dit is niet haalbaar voor mij? Of: dat duurt vast heel lang om onder de knie te krijgen?

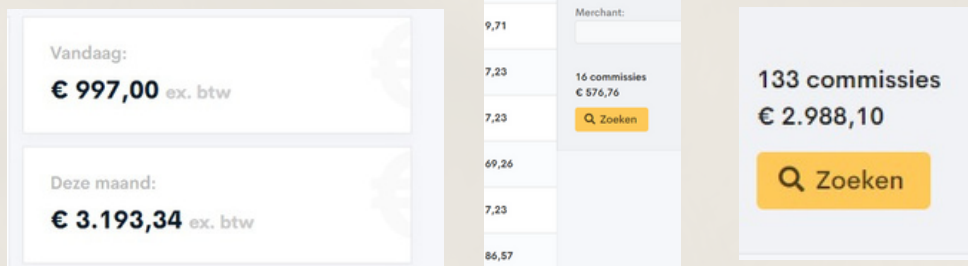
Zeker niet! Ook jij kunt vandaag nog starten met extra (passieve) verdienmodellen! Ik deel graag mijn strategie met je 🙌 én geef je meer toelichting over verschillende verdienmodellen.

PS: vergeet de speciale uitnodiging op de laatste pagina niet! ;)

Liefs,
Jnge

Started from the bottom..

now we're here.



Ik hoor het mezelf nog zo zeggen: 'Heerlijk die vrijheid als ondernemer!' Maar in werkelijkheid werkte ik veel meer dagen dan in loondienst, kreeg ik de hele dag door appjes van mijn klanten en stond ik altijd aan. Tijdens mijn baan in loondienst kon ik tenminste nog eens afschakelen en écht vrij zijn op mijn vrije dagen. Nu was ik eigenlijk altijd bezig met mijn bedrijf en klanten. Ik was natuurlijk ook financieel afhankelijk van ze dus ik moest wel..

Tot ik het [Become Financially Free membership](#) van Rowena tegenkwam en ik alles leerde over (passieve) verdienmodellen. En nee dit is niet bedoeld om het membership aan te prijzen maar het heeft wel het zaadje geplant en mij uiteindelijk gebracht naar waar ik nu sta.

Ik leerde hierdoor als eerst over affiliate marketing en de strategieën daarachter. Want je kunt jezelf wel overal aanmelden als affiliate partner maar je moet natuurlijk ook weten waar en hoe je je linkjes het beste kunt promoten en hoe je ervoor zorgt dat je vindbaar bent en mensen op jouw link klikken. + welke tools je kunt inzetten om beter gevonden te worden. Zo leerde ik dus ook heel veel over SEO, bloggen en Pinterest. Dankzij Youtube, mijn blogs, Pinterest en mijn affiliate websites worden mijn affiliate linkjes nu heel goed gevonden. Ook leerde ik affiliate websites bouwen dankzij de [Affiliate Secrets Academy](#). Dit levert mij momenteel nog niet heel veel op (enkele euro's in de maand) omdat mijn eerste affiliate website nog maar net is gelanceerd.

Toen ik affiliate marketing onder de knie had ging ik mij verdiepen in het maken van digitale producten zoals templates/ebooks en later ook in een Etsyshop en een PODshop. Daardoor verkoop ik nu meerdere digitale templates op verschillende websites zoals Creative Market en Etsy. Dit levert mij maandelijks ongeveer €400-600 op. Deze shops ben ik momenteel nog verder aan het uitbouwen. Ik maak voor mijn digitale producten veel gebruik van de [PLR Library](#) zodat ik deze templates niet zelf hoeft te maken. Ik hoeft ze alleen een klein beetje aan te passen, te downloaden en te uploaden in mijn shop om vervolgens te verkopen. Dat is makkelijk geld verdienen!

Mijn strategie.

Toen ik mijn vriendinnen vertelde over het membership en over passief inkomen keken ze me raar aan. Ze kenden het niet of dachten dat het extreem moeilijk zou zijn om hier geld mee te verdienen. Niemand wilde dan ook samen met mij het membership doornemen, dus deed ik het alleen.

Ik kende destijds ook nog niemand die hiermee bezig was en kon dus ook niet sparren met anderen. Ik raakte ook een beetje overweldigd door alle mogelijkheden dus besloot ik om een plan te maken. **Ik deel graag mijn strategie met je:**

1: Creëer overzicht. Pak pen en papier en ga brainstormen en uitschrijven: Hoe is je bedrijf nu ingericht? Welk verdienmodel zou interessant zijn om mee te starten? Nog belangrijker: welke sluit aan bij je doelgroep/klanten? Bijvoorbeeld: Ik was destijds technisch VA en kon mij aanmelden als affiliate partner voor vele tools en systemen die ik nodig had voor mijn klanten. Ook zou ik deze eenvoudig kunnen promoten omdat het heel goed bij mijn doelgroep/vakgebied paste. Ook blogde ik regelmatig en was ik actief op social media. Ik kon mijn linkjes dus vaak onder de aandacht brengen.

2: Neem je huidige aanbod onder de loep. Bekijk wat je kunt optimaliseren binnen je aanbod. Bijvoorbeeld: pakketten aanbieden ipv uurtje factuurtje. Creëer een extra aanbod wat je niet meer werk bezorgt, maar wel meer geld oplevert. Bijvoorbeeld: biedt jezelf aan als expert in jouw vakgebied en laat je inhuren voor sprekersklussen/masterclasses en biedt deze masterclasses ook zelf aan op je website. Of coach anderen naar jouw vakgebied.

3: Kies als eerste 1 verdienmodel en focus je hierop. Zoals ik al zei kun je al snel overweldigd raken van alle mogelijkheden van passief inkomen. Daarom is het belangrijk dat je dus eerst 1 verdienmodel uitkiest die het beste bij jou past en welke je gemakkelijk af zou gaan. Focus je daar vervolgens volledig op en laat je niet afleiden. Bekijk de video's, leer de strategieën en implementeer. Heb je dit onder de knie en gereed? Stort je daarna pas op het leren van een ander verdienmodel. **Belangrijk:** Plan bewust tijd in om aan je passieve verdienmodellen te werken. Minimaal 1 dag per week, zeker als je net start.

4: SEO. Zorg ervoor dat je gevonden wordt. Ga aan de slag met SEO, leer goede teksten schrijven en leer op welke manieren je ervoor kunt zorgen dat mensen jouw aanbod/linkjes vinden. Zorg er daarnaast voor dat je weet hoe je aantrekkelijke content maakt waar mensen door aangetrokken worden. Ook dit kun je bijvoorbeeld allemaal leren in het [membership](#). **Tip; lees deze blog** over hoe je goede SEO-proof blogs schrijft + zoekwoordenonderzoek doet!

Affiliate marketing

Passief inkomen dankzij affiliate marketing is dus zeker mogelijk. Als startende online ondernemer wist ik er 3 jaar geleden nog niets van af, maar toen ik er van hoorde wilde ik er álles over weten. Inmiddels verdien ik met affiliate marketing ongeveer **2 - 5k per maand**. Een paar maanden geleden had ik zelfs een uitschieter van maar liefst 8k in 1 maand!

133 commissies
€ 2.988,10

🔍 Zoeken

Affiliate marketing is een geweldige manier om passief inkomen te genereren. Het werkt als volgt: je promoot producten of diensten van andere bedrijven op jouw website of sociale media. Wanneer mensen via jouw unieke affiliate-link iets kopen, ontvang je een commissie. Het enige wat je hoeft te doen, is ervoor zorgen dat je jouw affiliate-links strategisch verwerkt in je content/blogs of op je website. Ook is het maken van een affiliate website aan te raden. [Hier kun je leren hoe je dit aanpakt!](#)

Affiliate partnerprogramma's zijn platformen waar jij direct toegang hebt tot unieke affiliate links. Vaak heb je via deze platformen toegang tot verschillende bedrijven en/of producten of diensten. Bol.com heeft bijvoorbeeld een affiliatepartnerprogramma. Je kunt je hier gemakkelijk bij aanmelden en unieke affiliate links maken van alle producten op Bol.com. Ik maak zelf ook gebruik van de **marketplace** van Plug&Pay. (en nee, je hoeft hiervoor niet zelf Plug&Pay te gebruiken) Via de marketplace kun je je aanmelden voor verschillende affiliateprogramma's. Kies een programma die past bij jou en jouw niche en start met promoten! Tipje: Als je continu geld wil verdienen met affiliate marketing kun je je het beste focussen op wederkerende commissies zoals abonnementsvormen. Denk bijvoorbeeld aan een tool zoals Canva of [Huddle](#). Deze klanten betalen maandelijks: je ontvangt dus ook maandelijks terugkerende commissie.

Naast Bol.com heb je ook verschillende partnerprogramma's waar veel bedrijven zijn aangemeld. Bekende platformen zijn Daisycon, LinkPizza en PayPro. Je kunt je gemakkelijk aanmelden via deze platformen en je hebt dan toegang tot een grote database van bedrijven. Stel je bent een bedrijf en wilt graag dat mensen jouw producten of diensten gaan promoten, dan kun jij je aanmelden op één van deze platformen. Mensen kunnen zich dan aanmelden op jouw affiliate programma en krijgen dan toegang tot jouw producten en unieke affiliatelinks en kunnen deze gebruiken in hun blogs, e-mail en social media. Heel handig dus voor zowel het bedrijf die zich aanmeldt als voor jou die commissie opstrijkt met het promoten van de links!

Waar moet je aan voldoen om je aan te melden?

Bij veel platformen dien je een eigen bedrijf te hebben, maar bij Daisycon is dit bijvoorbeeld niet nodig. Zo kun je dus ook zonder bedrijf makkelijk geld verdienen! Je kunt overal een account aanmaken, maar zorg dat je wel overzicht behoudt en je ook daadwerkelijk aanmeldt voor bedrijven die aansluiten bij jouw niche.

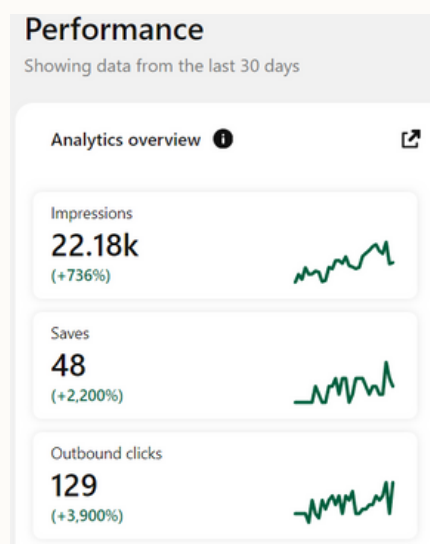
Pinterest inzetten om affiliate links te promoten

Wist jij dat je eenvoudig passief inkomen kunt genereren met Pinterest?

Dit kun je doen door pins te maken van jouw blogs of online producten. Het optimaliseren van je pins op Pinterest kan helpen om meer verkeer naar je website of blog te genereren en kan je ook helpen om meer volgers te krijgen. Zo is mijn nieuwe Pinterest account (want ik maak voor verschillende shops ook verschillende accounts aan) in 1 maand tijd gegroeid van 1k naar ruim 22k impressies per maand!

Hier zijn enkele tips om je pins te optimaliseren:

- Maak aantrekkelijke afbeeldingen: Zorg ervoor dat je afbeeldingen aantrekkelijk zijn en de aandacht trekken van je doelgroep. Gebruik hoge kwaliteit afbeeldingen en zorg ervoor dat de afbeelding relevant is voor de inhoud die je promoot.
- Maak gebruik van zoekwoorden: Gebruik zoekwoorden in de titel en beschrijving van je pin, zodat het gemakkelijker wordt gevonden door gebruikers die zoeken naar specifieke onderwerpen.
- Voeg beschrijvingen toe: Voeg beschrijvingen toe aan je pins om meer context te geven over wat er op de afbeelding te zien is en waarom het relevant is voor je doelgroep. Zorg ervoor dat je beschrijvingen interessant en overtuigend zijn.
- Plaats je pins op de juiste borden: Zorg ervoor dat je pins op relevante borden geplaatst worden, zodat ze worden gevonden door mensen die geïnteresseerd zijn in dat onderwerp. Gebruik ook de juiste categorieën voor je pins om ze gemakkelijker vindbaar te maken voor gebruikers.
- Probeer (zeker op het begin) dagelijks te pinnen. Minimaal 5 pins per dag. Dit klinkt veel maar het valt mee. Maak een documentje met de teksten (titel en inhoud) die je gebruikt voor je pins + de gebruikte zoekwoorden/tags zodat je deze eenvoudig kunt copy/pasten. Plan de pins in (via Pinterest zelf of via een tool zoals Tailwind) en je zult zien dat je bereik op korte termijn groeit en je uiteindelijk organisch groeit en gevonden wordt.



Bonus: Voorbeeld verdienmodellen per beroep

(Tech) VA

- Templates verkopen van: Notion, Trello, Clickup of funneltemplates
- Een online cursus maken over automatiseringen of over projecten efficiënt beheren met behulp van tools zoals Trello, Notion of ClickUp. (vergeet je affiliate linkjes niet)
- Masterclass over tools

Fotograaf:

- Presets
- Ebook verkopen met toffe shootlocaties
- Minishoots
- Stockfoto's verkopen

Tekstschrijver:

- Bloggen (voor jezelf en/of klanten)
- SEO cursus
- Advertentieteksten schrijven
- Blog template verkopen

Gezondheid/voedingsexpert / diëtist:

- Receptenboek (verschillende vormen zoals glutenvrij, speciaal voor sporters, vegetarisch etc,)
- Cursus over voeding (voeding voor sporters, voeding voor zwangeren)
- Online academie met workouts
- Supplementen ebook (vergeet niet de affiliate linkjes)
- Masterclasses over voeding

Webdesigner:

- Wordpress thema's maken/verkopen
- Mini cursus onepager maken
- Blogtemplate verkopen

Financieel:

- Cursus maken voor bedrijven om hen te leren hoe zij budgetten kunnen opstellen en beheren.
- Budget templates en/of financial planners verkopen
- Actuele ebooks maken over ontwikkelingen in de financiële sector
- Masterclass money management

8 tips voor passief inkomen

1: **Affiliate marketing:** Hierboven heb ik het principe van affiliate marketing uitgelegd maar ook het maken van een affiliate website is aan te raden. [Hier kun je leren hoe je dit aanpakt!](#)

2. **Digitale producten:** Digitale producten zijn producten die online kunnen worden gedownload, geopend en gebruikt. Je kunt dit product telkens opnieuw verkopen en je hoeft geen voorraad bij te houden. Bundel je kennis over een bepaald onderwerp en maak hiervan [digitale producten](#) zoals e-books, online cursussen of templates/sjablonen. Zorg ervoor dat je jouw betaalsysteem automatiseert om het proces zo soepel mogelijk te maken.

Wil jij weten wat digitale producten zijn en hoe je deze maakt en verkoopt? [Lees dan deze uitgebreide handleiding met een stappenplan en tips!](#) (Tip: Heb je nog geen betaalsysteem? Dan is [Kennis.shop](#) een aanrader! Hiermee maak je eenvoudig betaalpagina's om jouw digitale producten te verkopen. Met kortingscode **viainge** mag ik jou maar liefst 25% korting geven! (dit scheelt bijvoorbeeld €500 op een prolicentie) Dit is een korting die ik alleen mag geven, dus het betreft geen lopende actie!) [Bekijk hier](#) alle mogelijkheden, de code is op alle abonnementen geldig.

3. **Bloggen:** Ik hoor je denken.. Passief inkomen genereren door te bloggen? Ja, bloggen is heel erg belangrijk! Bloggen heeft eigenlijk meerdere voordelen. Zo kun je met behulp van relevante zoekwoorden je website hoger laten ranken in zoekmachines en dit kan leiden tot meer organisch verkeer naar je site. En door middel van verschillende strategieën, zoals advertenties en het verwerken van affiliatelinks in je blog kun je passief inkomen genereren.

Wil jij starten met bloggen? [Lees hier hoe je een goede \(SEO-proof\) blog schrijft.](#)

8 tips voor passief inkomen

4. **Online cursus maken:** Bundel je kennis in een online cursus! Er is vast iets waar jij veel passie voor hebt of verstand van hebt. Onderzoek of vraag naar is en ga aan de slag met het opnemen van video's over dit onderwerp. Een online cursus maken lijkt veel werk, dat dacht ik namelijk ook, maar dat is het helemaal niet. Je hebt geen dure camera, microfoon of ringlamp nodig, je kunt heel simpel en snel video's opnemen op je laptop met de gratis software 'Screenpal' of in Canva. Vervolgens heb je een e-learning platform nodig om jouw cursus in aan te bieden. Daarvoor is Huddle heel geschikt. Waarom? Omdat je hier niks zelf in hoeft te 'bouwen'. Je hebt dus geen technische kennis nodig. Het enige wat je hoeft te doen is jouw account in te richten en jouw video's te uploaden. Huddle is ook heel gemakkelijk te koppelen aan betaalsysteem Plug&Pay, Kennis.shop en e-mail marketing systeem Mailblue. Hiermee zorg je ervoor dat het betaalproces en de onboarding is geautomatiseerd. Cursisten krijgen na betaling direct hun inloggegevens en kunnen aan de slag. Je kunt Huddle 14 dagen gratis proberen! Ook kun je in Systeme.io een gratis account aanmaken en hiermee 1 gratis online cursus maken + gratis betaalpagina/salespagina & funnel.

5. **Youtube:** Een YouTube kanaal is ook een heel slim verdienmodel! Video is zogeheten "long-term content". Dit betekent dat ze lange tijd relevant blijven en kijkers blijven aantrekken. In tegenstelling tot bijvoorbeeld social media posts, behouden video's hun waarde en blijven ze mensen aantrekken, zelfs na verloop van tijd. Hoe begin je? De eerste stap is het aanmaken van een Youtube kanaal waar je video's plaatst over onderwerpen waarin je geïnteresseerd bent en die anderen graag willen zien. Dit kunnen allerlei soorten video's zijn, zoals tutorials, vlogs, grappige video's, of iets anders waar je goed in bent. Richt je op het maken van video's die waardevol zijn voor je doelgroep en die relevant blijven voor een lange tijd (evergreen). Kies onderwerpen waarin mensen geïnteresseerd zullen blijven, zelfs na verloop van tijd.

Om hiermee uiteindelijk geld mee te gaan verdienen is het slim om in deze video's affiliatelinks te promoten. Ook kun je, wanneer je genoeg abonnees en kijkers hebt, geld verdienen met **sponsorships. (cashcow)** Bedrijven betalen je dan om hun producten of diensten in je video's te vermelden. Ook kun je geld verdienen met **advertenties**. Zodra je in aanmerking komt (als je genoeg abonnees/kijkers hebt) kun je advertenties inschakelen op je video's. Je verdient geld wanneer iemand naar de advertenties kijkt of erop klikt. Deze inkomsten blijven binnenkomen naarmate mensen je video's blijven bekijken.

8 tips voor passief inkomen

6. Stockfoto's verkopen: Ben jij fotograaf? Of kun je gewoon mooie foto's maken? Verkoop deze dan (passief) op stockfoto-websites en -marktplaatsen zoals Shutterstock, Adobe Stock, iStock en Getty Images. Deze platforms fungeren als tussenpersonen tussen fotografen en kopers. Je foto's kunnen op deze manier wereldwijd worden gekocht door bedrijven en particulieren. Telkens wanneer iemand een van je foto's koopt, verdien je een deel van de verkoopprijs. Het platform waar jij de foto's op verkoopt regelt de transactie, het downloaden en betalingen. Jij hoeft verder niks te doen en je ontvangt passief inkomen op basis van je verkopen.

7: Presets verkopen En als je toch bezig bent met foto's dan is het verkopen van presets ook een heel slim verdienmodel! Hier hoef je geen fotograaf voor te zijn. Presets zijn filters die worden gebruikt om bepaalde effecten of stijlen toe te passen op foto's. Met één klik op de knop kun je bijvoorbeeld de belichting, contrast, kleuren en andere parameters aanpassen. Adobe Lightroom is een geschikte fotobewerkingssoftware om presets te maken. Je kunt deze presets daarna aanbieden op je website en passief verkopen. Je hoeft ze immers maar 1 keer te maken.

8. Emailmarketing: Ik maak zeer veel gebruik van e-mail marketing. Hiermee kan ik namelijk vrij eenvoudig een groot publiek bereiken én leads omzetten tot klanten. Met e-mail marketing laat ik leads kennismaken met mijn (digitale) producten door middel van gerichte/persoonlijke e-mails. En nóg mooier: de verkoop van mijn digitale producten is volledig geautomatiseerd. Van het invullen tot het formulier tot de betaling en bedank e-mail. Dankzij deze automatiseringen verdien ik dus passief inkomen. Ook maak ik gebruik van segmentatie om gepersonaliseerde e-mails te versturen op basis van gedrag en interesses. Op deze manier krijgt de ontvanger dus alleen relevante e-mails, wat heel belangrijk is.

Wil jij starten met e-mailmarketing maar heb je geen idee waar je moet beginnen? [Lees hier een uitgebreide handleiding](#) of doe mee met mijn [cursus e-mailmarketing](#) voor slechts €47.

Extra tip: Systeme.io

Je kunt [Systeme.io](https://systeme.io) zien als een GRATIS alles-in-één tool voor het opzetten en uitbouwen van een online business. Terwijl je als ondernemer kunt werken met verschillende losse tools en systemen zoals bijvoorbeeld Plug&Pay, Mailblue, WordPress en Huddle, heeft Systeme.io dus al deze systemen als het ware in één! **Systeme heeft ook een affiliate programma waar je je voor aan kunt melden en wederkerende inkomsten mee kunt verdienen!**

Systeme.io is perfect voor kleine bedrijven en ondernemers, die hun producten en diensten eenvoudig online willen verkopen. Het mooiste is dat je voor het gebruik van Systeme geen technische achtergrond en kennis hoeft te hebben. Het is vrij eenvoudig en mocht je ergens niet uitkomen, dan staat de klantenservice en Facebook community supersnel voor je klaar. En guess what: je kunt je nu nog **gratis aanmelden!**

Wat kun je zoal met Systeme.io ?

- Funnels bouwen: Met [Systeme.io](https://systeme.io) kun je gemakkelijk funnels maken. Ook maak je eenvoudig opt-in pagina's, verkooppagina's, upsell pagina's en bedankpagina's dankzij reeds bestaande sjablonen die je alleen maar hoeft aan te passen aan jouw huisstijl.
- E-mailmarketing: Met Systeme.io kun je e-mailmarketingcampagnes automatiseren om leads te verzamelen. Hiermee kun je e-mails instellen op basis van verschillende triggers, zoals aankopen, klikgedrag of verlaten winkelwagentjes. Hierdoor kun je gepersonaliseerde berichten verzenden die zijn ontworpen om de betrokkenheid te vergroten en de conversies te verhogen.
- Digitale producten verkopen: Met Systeme.io kun je gemakkelijk digitale of fysieke producten verkopen. Je maakt in eenvoudig salespages aan en voegt je producten toe aan je verkoopfunnels. Betalingen verwerk je met behulp van populaire betaalprocessors zoals Mollie (voor ideal), Bancontact, Stripe of PayPal.
- Webinars en memberships opzetten: Het platform biedt de mogelijkheid om webinars te hosten en registratiepagina's in je eigen huisstijl te maken. Ook kun je online cursus aanbieden aan betalende leden op verschillende niveaus. Eigenlijk dus hetzelfde principe als Huddle, Learndash, Wishlist etc.
- Salespagina (landingspagina) maken: Met de landingspagina builder van Systeme.io kun je aantrekkelijke landingspagina's maken om leads te genereren en producten te promoten.
- Leads beheren: Systeme.io biedt tools voor het beheren en segmenteren van leads. Hiermee kun je dus precies zien welke leads wat heeft aangevraagd of heeft gekocht. Leads verzamel je dankzij de opt-in formulieren (inschrijfformulieren) op je website of via speciale landingspagina's.
- Affiliate programma opzetten: Hoe fijn is dit? Je kunt je eigen affiliate programma's opzetten zodat je je eigen producten of diensten door anderen kunt laten promoten.

[Lees hier alles over Systeme.io!](https://systeme.io)

Links & handleidingen

Blogs/handleidingen:

- [Starten met affiliate marketing: 5 tips](#)
- [Digitale producten verkopen: tips&voorbeelden](#)
- [10 ideeën en tips om passief geld te verdienen](#)
- [Verkopen op Etsy: mijn ervaring & tips](#)
- [Affiliate website: verdien geld met je website!](#)
- [Kennis.shop VS Plug&Pay: Welke is het beste voor jouw bedrijf?](#)
- [Systemeio: Bouw GRATIS jouw online business en online cursus!](#)

Korting:

50% korting met kortingscode **INGE50** op:

- [Become Financially Free Membership](#)
- [Etsy Academy](#)
- [The Ultimate Affiliate Marketing Guide \(nederlands\)](#)

50% korting met kortingscode **INGE50PLR** op:

- [PLR Library](#)

25% korting met kortingscode **viainge** op:

- [Kennis.shop betaalpagina licentie \(alle soorten abonnementen\)](#)

Ready for more? Ik nodig je graag uit voor 'Scale & Automate'



Wil jij een duurzaam en geautomatiseerd bedrijf bouwen met passieve inkomsten én wil je profiteren van mijn kennis en tools?

Schrijf je dan nu in voor 'Scale and Automate' waarin jij van A tot Z leert hoe je:

- ☞ Een strategisch aanbod bouwt met verschillende verdienmodellen en slimme salesroutes zodat je ook geld verdient terwijl je op de bank ligt te netflixen ;)
 - ☞ Met verschillende tools en systemen kunt werken (stapsgewijs) en je jouw bedrijf volledig kunt automatiseren
 - ☞ Inzicht krijgt in mijn sales strategieën waardoor ik 3 maanden na mijn inschrijving bij de kvk al vol zat met klanten en tot op heden nog steeds zit. (dus al ruim 3 jaar)
- Je impact maakt met jouw aanbod en ijzersterke positionering
- ☞ Je bedrijf slim inricht waardoor je meer ruimte creëert in je agenda
 - ☞ Een schaalbaar aanbod maakt die past bij jouw kernwaarden en passie en daarmee droomklanten aantrekt
 - ☞ Passieve verdienmodellen creëert en verkoopt voor een extra inkomen
 - ☞ Een geautomatiseerd bedrijf bouwt waardoor jij tijd over gaat houden voor de dingen die er écht toe doen in het leven, maar voornamelijk een bedrijf bouwt waar jij heel blij van wordt en niet meer afhankelijk bent van je 1:1 klanten.

“Dit is voor de ondernemer die klaar is met het constant leuren om klanten, geen focus heeft en het gevoel heeft ‘maar wat te doen’.

De ondernemer die een bedrijf wil bouwen dat voor haar werkt, op haar voorwaarden. Die aan de slag wil met duurzame en passieve verdienmodellen en niet meer in de avonduren of weekenden wil werken.

I'll show you how"

Scale & Automate

Ik ga je in dit programma leren hoe je systemen en tools inzet om jouw business te automatiseren en op te schalen. Naast diverse systemen heb ik het ook over verschillende sales strategieën (waardoor ik al ruim 2 jaar een klantenstop heb) én verschillende soorten verdienmodellen waardoor jij ook extra passief inkomen gaat genereren.

Als business strateeg heb ik afgelopen jaren ruim 20 ondernemers mogen helpen met het opschalen van hun business. Dit doe ik door een strategisch aanbod, verschillende verdienmodellen en systemen/tools te implementeren. Dankzij mijn technische kennis heb ik veel verstand van websites, tools en systemen. Deze systemen zorgen ervoor dat veel processen gemakkelijker en geautomatiseerd worden waardoor de klant veel tijd overhoudt voor de dingen die er écht toedoen in het leven. Daarnaast gaan ze dus minder werken maar wel meer omzet draaien, heerlijk toch?

Met wie ik zoal werk?

- ✦ Marlou Volkerink: Business Mentor
- ✦ Jaleesa Rothof: Business & High Performance coach (MSc)
- ✦ Ingrid Wassenaar: Hormoon-gezondheidsexpert en spreker
- ✦ Ansjel van Brakel: Business Coach

Deze ondernemers behoren tot de top in hun vakgebied en heb ik mogen helpen opschalen tot wel ruim 100k MAANDEN!

Kun je het geloven? Dit is ook voor jou haalbaar!

Ik wil je graag laten zien wat er allemaal mogelijk is in je bedrijf en wat je allemaal kunt bereiken door de juiste sales strategieën en tools en systemen in te zetten. Wil jij je alvast aanmelden of meer informatie ontvangen?

Met code **Scale100** krijg je maar liefst 100 euro korting op de checkout! 🎁

Maar liefst 25 ondernemers zijn je afgelopen kwartaal voorgegaan, doe je mee?

[Meer informatie](#)

